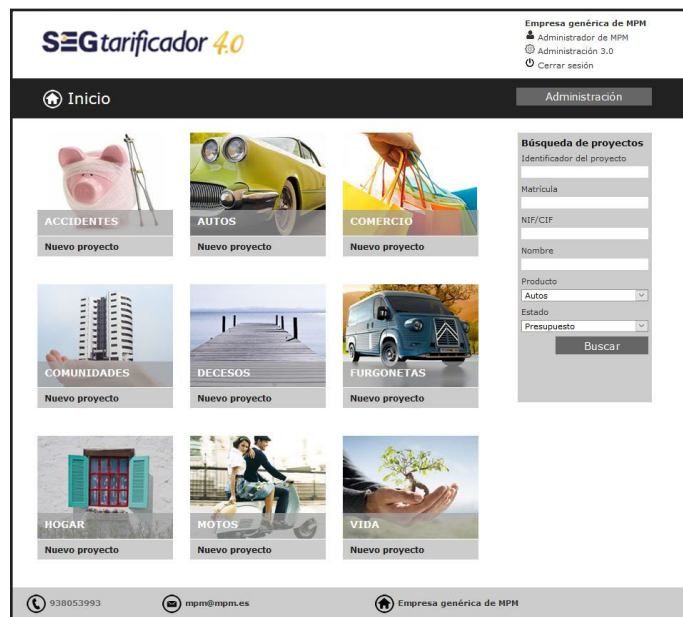


Tarificación, comparativa y emisión de pólizas online

SEG Tarificador es el multitarificador comparativo de MPM Software que está totalmente integrado con el sistema de gestión del negocio **segElevia**.

La solución ha sido optimizada para localizar la póliza de seguro más adecuada al perfil de cada cliente de la forma más rápida y eficiente.

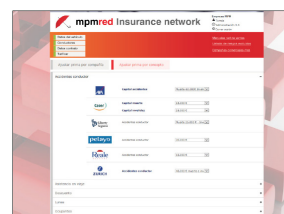
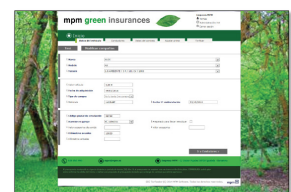


Principales ventajas de la solución

- **Solución integral:** Un único entorno para la cotización y emisión de productos de distintos ramos y compañías.
- **Comodidad:** Especialmente indicado para operar con productos masivos (autos, hogar, ...) e integrar otros productos facilitados por las aseguradoras a través de Servicios Web.
- **Sencillez:** Aplicación de fácil uso. Entrada de datos simplificada y por etapas.
- **Tranquilidad:** Respeta las condiciones pactadas con las compañías de seguros y la gestión personalizada de descuentos y bonificaciones.
- **Agilidad:** Soporte para la venta combinada de seguros y productos complementarios.
- **Transparencia e información para el usuario:** Facilita la realización del análisis objetivo tanto de los productos como de las compañías mediante las funcionalidades de valoración. También incluye funcionalidad para cumplir con los requerimientos de entrega y presentación de los Documentos de Información de Producto de Seguros (IPID).
- **Inmediatez:** Facilita la elaboración de ofertas con varias cotizaciones y modalidades así como la emisión de la póliza y la impresión de la carta de garantías y el resto de la documentación asociada.

Características destacadas de la solución

- Arquitectura multiempresa y multificina.
- Tarificación comparativa por modalidades.
- Afinación de precios por conceptos de cobertura y por parámetros específicos de compañías.
- Seguridad y visualización de la información basada en perfiles y roles de usuario.
- Solución adaptable a la imagen corporativa del negocio.
- Posibilidad de trabajar de forma independiente y de forma integrada con los ERPs de MPM o de terceros (*1).
- Gestión de la documentación complementaria.
- Verificación de siniestralidad en SINCO.
- Información estadística de conversiones (tarificaciones vs emisiones).
- Gestión y generación de la Documentación de Información de Productos de Seguros (IPID) en la emisión de aquellas compañías que lo ofrecen.



Integración de SEG Tarificador con las soluciones de MPM

Integración de SEG Tarificador con segElevia y segNeurona

SEG Tarificador no sólo descarga la información al ERP en tiempo real sino que también permite la generación y seguimiento de oportunidades de venta (*2) en el CRM de segElevia y segNeurona para facilitar las acciones de seguimiento y ventas del equipo comercial de la correduría.

De igual forma, **segElevia**, permite el envío directo de información hacia el formulario de tarificación de **SEG Tarificador**, evitando que el usuario vuelva a escribir la información que ya se encuentra en su base de datos de gestión (3). Tan sólo será necesario completar algunos datos específicos que solicitan las compañías para realizar el proceso de tarificación si estos datos no están disponibles en el ERP.

Integración de SEG Tarificador con otras soluciones de MPM Software

Mediante la integración de **SEG Tarificador** con las soluciones **eSEGCli**, **SEGapp** y **eSEGCol** (*3), es posible publicar el catálogo de productos tarificables en dichas soluciones para proporcionar a los clientes y colaboradores funcionalidades para la tarificación y emisión (supervisada o directa) de nuevas pólizas.

La integración de **SEG Tarificador** con estas soluciones proporciona trazabilidad y seguimiento de la producción (o peticiones de emisión) realizada, además de su descarga en la base de datos de gestión, lo que lo convierte en una solución flexible orientada a diversos perfiles (técnicos correduría, comerciales, colaboradores, clientes, ...).



(*1) La integración de la información con otras plataformas de terceros imposibilita aprovechar las ventajas de la integración nativa entre las soluciones de gestión de MPM y SEG Tarificador como la reutilización de información para las funciones de retarificación, enlace con el front de tarificación y otras automatizaciones de procesos.

(*2) La descarga y generación de oportunidades de venta y de información CRM sólo está disponible con los ERP segElevia de MPM Software. Para otros software CRM se requerirá programación a medida.

(*3) Las funcionalidades integradas de tarificación y retarificación sólo están disponibles de forma nativa sólo a través de los ERP de MPM Software. La integración con otros ERP de terceros no proporcionan las ventajas de la integración nativa.