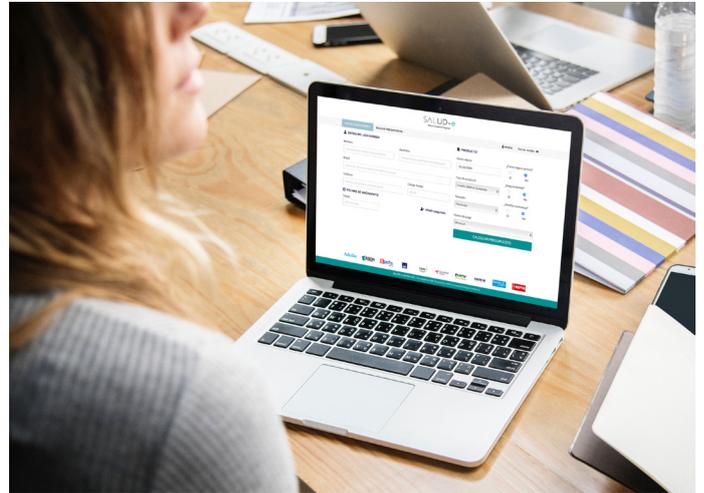


En la venta de seguros de salud, los detalles importan.

Cuando se trata de prestar una atención personalizada a un cliente, el conocimiento y la profesionalidad del asesor son factores que sin duda son diferenciadores entre un buen y un excelente servicio. Más aún en temas tan personales y prioritarios como la salud.

Salud-e, el nuevo asesor comercial de seguros de salud, ha sido desarrollado para optimizar tu servicio poniendo en tu mano toda la información que necesitas para ofrecer a tus clientes y a sus familias el **seguro de salud que más se ajuste a sus necesidades**.

Salud-e permite que todos los miembros de tu equipo comercial pierdan el miedo a comercializar seguros de salud, ya que **resuelve en el momento cualquier pregunta** que le realice el cliente **sin tener que consultar largos condicionados o manuales de producto**.



Salud-e, el asistente comercial que te ayuda a encontrar la mejor oferta de salud para tu cliente

- Tarificación comparativa de primas y coberturas con 12 compañías especializadas en salud.
- Puntuación objetiva de los productos y sus coberturas eliminando condicionantes previos.
- Envío vía email de ofertas, comparativa de productos, modalidades y primas.
- Presentación de resultados comparativos de forma organizada e intuitiva.
- Sistema mixto de tarificación: combinación de tarifas offline y online con servicios de web .
- Proporciona acceso al cliente a la comparativa detallada de coberturas.
- Comparativa de productos con desglose de las coberturas de la póliza.
- Ofertas personalizadas para autónomos y empresas.
- Envío automatizado de la documentación IPID de los productos en el email de oferta.

Integrado con todas las versiones de segElevia:

seg elevia
insurance cloud platform

Smart

Plus

Corporate

Ofrece una gran variedad de soluciones aseguradoras de salud a tus clientes



En el panel de resultados puedes encontrar información rápida acerca de **primas totales**, **primas por asegurado**, **ofertas comerciales temporales**, **copagos**, **límites de reembolso**, las **valoraciones medias** de los productos en base al estudio objetivo de coberturas además de enlaces de acceso a los **cuadros médicos** y a las **extranets de mediadores** de las compañías.

Salud-e ordena todos los productos y tarifas por tipo de producto: **Módulos**, **Cuadro médico completo** y **Reembolso**, y para cada tipo de producto muestra cuatro opciones:

Módulos	Cuadro médico completo	Reembolso
<ul style="list-style-type: none"> Dental Atención primaria Atención primaria+especialistas Hospitalización 	<ul style="list-style-type: none"> Sin copago Copago bajo Copago medio. Copago alto 	<ul style="list-style-type: none"> Top Plus Normal Básico

Compañías incluidas:



Integrado con todas las versiones de segElevia:



Toda la información de seguros de salud en detalle en un único entorno

	BSISO	FIATC	Adeslas	DKV			
ACTIVA PLUS	489,74 €	MEDIPIATC	622,64 €	PLENA PLUS	645,28 €	INTEGRAL ÉLITE	718,33 €
ESPECIALIDADES							
Alergia e inmunología	✓	✓	✓	✓			
Anestesiología y reanimación	✓	✓	✓	✓			
Angiología	✓	✓	✓	✓			
Cardiología y aparato circulatorio	✓	✓	✓	✓			
Cirugía	✓	✓	✓	✓			
Cirugía Cardiovascular	✓	✓	✓	✓			
Cirugía digestiva	✓	✓	✓	✓			
Cirugía general	✓	✓	✓	✓			
Cirugía oral y maxilofacial	✓	✓	✓	✓			
Cirugía pediátrica	✓	✓	✓	✓			
Cirugía plástica y reparadora (no estética)	✓	✓	✓	✓			
Cirugía plástica y reparadora estética	✗	✗	✗	Reconstrucción			

Salud-e reduce la complejidad del análisis de los productos y proporciona seguridad en el proceso de venta y asesoramiento.

La solución ha sido concebida para prestar la máxima información y facilidad tanto a los usuarios y comerciales de la correduría como a sus clientes ya que SALUD-e proporciona un alto nivel de detalle de información debidamente organizada y clasificada, haciendo que su operativa sea ágil, comprensible e intuitiva para cualquier tipo de usuario.

Para tus comerciales y técnicos

- **Sencillez:** Solución diseñada para que los usuarios no expertos en el ramo de salud puedan realizar un asesoramiento comercial más técnico y especializado sin tener que recurrir a largos condicionados.
- **Alto detalle de información:** mayor confianza, seguridad, eficacia y fiabilidad en la selección del producto adecuado para el cliente.
- **Información de primas, coberturas y campañas comerciales siempre actualizada.**
- **Integración y seguimiento de operaciones** en el CRM de Elevia.

Para tus clientes

- Envío de **ofertas comparativas** de seguros con múltiples modalidades.
- **Acceso a los cuadros médicos** de las compañías.
- Envío de la **documentación comercial** de los productos (información IPID).
- **Permite al cliente visualizar y comparar las diferentes coberturas** de los productos cotizados además de **ver otras combinaciones de compañías y modalidades disponibles** en la oferta.

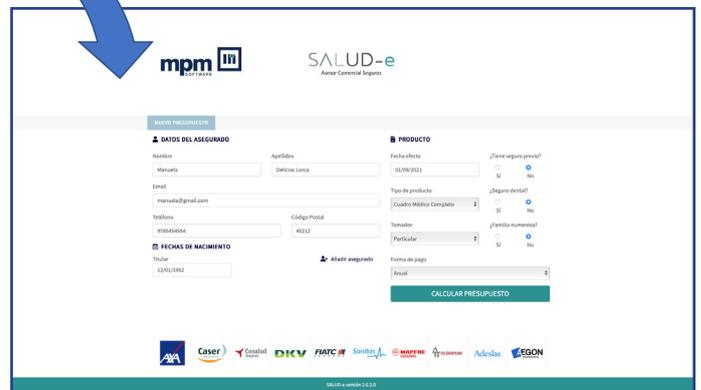
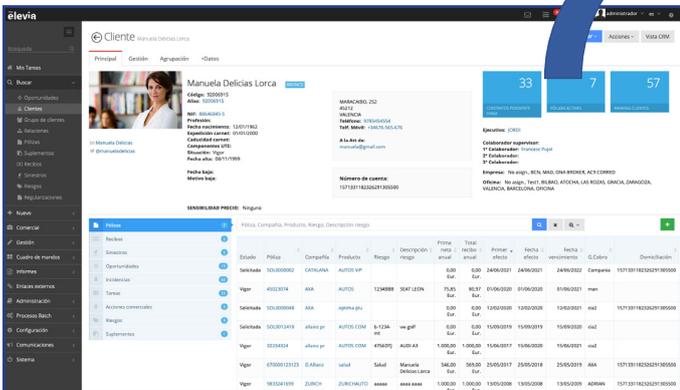
Integrado con todas las versiones de segElevia:

seg **elevia**
insurance cloud platform

Smart

Plus

Corporate



Integrado con Elevia, Visual SEG y capaz de trabajar en modo aislado.

Características y ventajas de la integración con Elevia

- Alta y sincronización de usuarios de Elevia con SALUD-e.
- Personalización de imagen corporativa y comunicaciones.
- Traspaso de los datos de tus clientes de Elevia instantáneamente a la ficha de entrada de datos de SALUD-e.
- Integración y descarga de las oportunidades de venta con sus respectivas cotizaciones para su seguimiento y gestión desde el CRM de Elevia.

Características y ventajas de la integración con Visual SEG

- Traspaso de los datos de tus clientes de Visual SEG instantáneamente a la ficha de entrada de datos de SALUD-e.

Modo funcionamiento aislado o Stand Alone

- Posibilidad de utilizar SALUD-e de forma separada e independiente a Elevia y Visual SEG en modalidad SaaS.

Características y ventajas de la solución

Características destacadas

- Selección de productos por modalidades de: cuadro médico completo, cuadro médico con reembolso y módulos.
- Cotización de seguros personales y familiares.
- Ordenación de la parrilla comparativa por tipo de cobertura y modalidades.
- Información de detalle por asegurado de primas por producto y modalidad.
- Información detallada de los cuadros médicos y coberturas adicionales.
- Envío de la oferta al cliente vía email.
- Gestión de presupuestos: guarda y recupera tus cotizaciones.

Principales ventajas

- Acceso a gran variedad de productos de salud.
- Sin mantenimientos. MPM mantiene las tarifas y los datos de la solución en un modelo SaaS.
- Rapidez en la cotización.
- Interfaz sencillo y ágil orientado al personal de venta.
- Sin necesidad de formación.
- Dispone de toda la información comercial de los productos aseguradores sin necesidad de acceder a la compañía.
- Enlaces directos a las extranets de mediadores de las compañías para la emisión de la póliza.
- Diseño responsivo para dispositivos móviles.

Integrado con todas las versiones de segElevia:

