

Salud-e, el asistente comercial que te ayuda a encontrar la mejor oferta de salud para tu cliente

Cuando se trata de prestar una atención personalizada a un cliente, el conocimiento y la profesionalidad del asesor son factores que sin duda son diferenciadores entre un buen y un excelente servicio. Más aún en temas tan personales y prioritarios como la salud.

Salud-e, el nuevo asesor comercial de seguros de salud, ha sido desarrollado para optimizar tu servicio poniendo en tu mano toda la información que necesitas para ofrecer a tus clientes y a sus familias el seguro de salud que más se ajuste a sus necesidades.

Salud-e permite que todos los miembros de tu equipo comercial pierdan el miedo a comercializar seguros de salud, ya que resuelve en el momento cualquier pregunta que le realice el cliente sin tener que consultar largos condicionados o manuales de producto infinitos.

Ventajas del nuevo asesor comercial Salud-e frente a los multitarificadores

Salud-e ofrece todos los productos de salud que tienen las 12 compañías incluidas, en sus diferentes modalidades.

Presenta los resultados de una manera organizada e intuitiva por paneles de comparación de productos de la misma modalidad.

Ofertas personalizadas para autónomos y empresas

Realiza comparativas de productos desglosando una por una todas las coberturas de la póliza.

Puntúa las garantías de la póliza para calificar cada producto con una nota de 0 a 10 de forma objetiva eliminando otros condicionantes previos.

Ofrece una gran variedad de soluciones aseguradoras de salud a tus clientes

En el panel de resultados puedes encontrar información rápida acerca de primas totales, primas por asegurado, ofertas temporales, copagos, límites de reembolso, enlaces a los cuadros médicos y a las extranet de mediadores de la compañía y la valoración media del producto en base al estudio objetivo de coberturas.

Salud-e ordena todos los productos y tarifas por tipo de producto: Módulos, Cuadro médico completo y Reembolso, y para cada tipo de producto nos muestra cuatro opciones:

PRODUCTOS	PRECIO TOTAL	COPIGOS	COBERTURAS
BISS+ ACTIVA PLUS	135,74 € Aplicado descuento regresivo	Sin copagos	6,23
CLINICUM PREMIUM	159,90 € Primer mes gratis	Sin copagos	6,22
Adeslas PLENA PLUS	161,89 € Regalo de 75€ por asegurado (sin dental) o de 100€ por asegurado (con dental)	Sin copagos	6,30
FMATC MEDIFATC	163,37 € Regalo de 50€ si no deroga carencias	Sin copagos	6,53
EGON COMPLETO	184,98 € 2 MESES GRATIS EN 2020-21 MESES	Sin copagos	6,54

Módulos

- Dental
- Atención primaria
- Atención primaria+especialistas
- Hospitalización

Cuadro médico completo

- Sin copago
- Copago bajo
- Copago medio.
- Copago alto

Reembolso

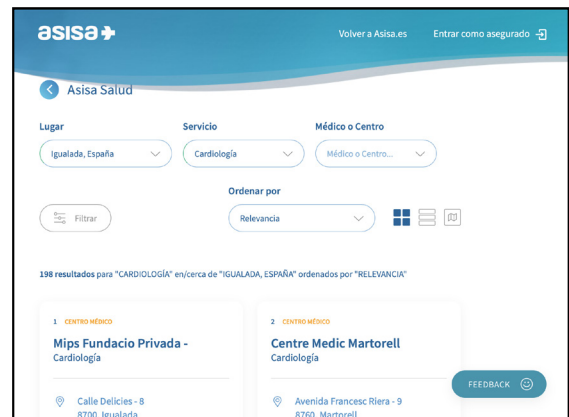
- Top
- Plus
- Normal
- Básico

Toda la información de seguros de salud en un único entorno

Salud-e facilita toda la información y detalles de coberturas de los productos aseguradores ofertados

La solución muestra en su propio entorno toda la información de los productos aseguradores sin necesidad de acceder a la web de la compañía. Proporciona el detalle de los copagos, carencias y coberturas, además de accesos directos a los cuadros médicos proporcionados por las compañías.

DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	DKV INTEGRAL ELITE 114,09 €	bepa TOP QUANTUM 62,08 €	Sanitas MÁS SALUD 88,98 €
• COPAGOS			
• CARENCIAS			
• COBERTURAS			
• ASISTENCIA PREVENIVA			
• URGENCIAS			
• ESPECIALIDADES			
• MEJORES DIAGNÓSTICO			
Amniocentesis	✓	✓	✓
Análisis clínicos	✓	✓	✓
Análisis bioquímicos	✓	✓	✓
Análisis patológicos	✓	✓	✓
Angiografía	✓	✓	✓
Angiografía (AngioRM)	✓	✓	✓
Angiografía computarizada (AngioTC) multicorte	✓	✓	✓
Arteriografía digital	✓	✓	✓
Arteriografía por resonancia magnética (ArteriRM)	✓	✓	✓



Rápido no, rapidísimo

La interfaz de **Salud-e** está concebida para proporcionar tarifas entrando la mínima información necesaria. Permite la integración con **segElevia**, para traspasar los datos de tus clientes instantáneamente a la ficha de entrada de datos, así como integrar las oportunidades de venta y su seguimiento en el **CRM de segElevia**.

Además, **Salud-e** no depende de complejas conexiones a servicios web de tarificación de compañías de seguros que penalizan el tiempo de respuesta del sistema y la construcción de la parrilla comparativa precios, reduciendo considerablemente el tiempo de espera.

Características destacadas de la solución

- Selección de productos por modalidades de: cuadro médico completo, cuadro médico con reembolso y módulos.
- Cotización de seguros personales y familiares.
- Ordenación de la parrilla comparativa por tipo de cobertura y modalidades.
- Información de detalle por asegurado de primas por producto y modalidad.
- Información detallada de los cuadros médicos y coberturas adicionales.
- Envío de la oferta al cliente vía email.
- Gestión de presupuestos: guarda y recupera tus cotizaciones.

Principales ventajas de la solución

- Acceso a gran variedad de productos de salud.
- Sin mantenimientos. MPM mantiene las tarifas y los datos de la solución.
- Rapidez en la cotización.
- Interfaz sencillo y ágil orientado al personal de venta.
- Sin necesidad de formación.
- Dispone de toda la información comercial de los productos aseguradores sin necesidad de acceder a la compañía.
- Enlaces directos a las extranets de mediadores de las compañías para la emisión de la póliza.